

Wir stellen uns kurz vor:

Wir leben das Personalmanagement der Zukunft. Denn als Personaldienstleister bringen wir Menschen und Unternehmen zusammen.

Die passgenaue, persönliche und individuelle Beratung von Fach- und Führungskräften (m/w/d), bei der wir uns auf Ihre Wünsche und Stärken einstellen, begründen unseren Erfolg.

Gestalten auch Sie Ihre Zukunft mit der professionellen Direktvermittlung von [Dornseifer Personalmanagement GmbH](#) - bundesweit.

Dabei bringt unser Paket einen entscheidenden Mehrwert für Kandidaten*innen und Mandanten mit: unser digitaler Helfer – miLo – die Mitarbeiterlounge.

Sie möchten mehr über uns, unsere Dienstleistung und milo erfahren?

Dann besuchen Sie uns auf www.dornseifer-personal.de oder auch gerne auf www.mitarbeiter-lounge.de.

Vertriebsingenieur (m/w/d) für Data Center

(3917)

📍 Standort: Attendorn 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Freuen Sie sich auf:

Unser Partnerunternehmen bietet einen **unbefristeten Arbeitsvertrag** mit einem **eigenverantwortlichen** und **anspruchsvollen Aufgabengebiet**.

Eine strukturierte **Einarbeitungszeit** und **leistungsorientierte Vergütung**.

Ebenso stehen Ihnen **mobiles Arbeiten** sowie **flexible Arbeitszeiten** zur Verfügung und Sie dürfen sich auf ein **sehr gutes Betriebsklima** und **regelmäßige Firmenevents** freuen.

Flache Hierarchien und stets ein **offenes Ohr** gehören für unser Partnerunternehmen dazu.

Werden auch Sie Teil unserer **MitarbeiterLounge #milo**

Sie sind gefragt:

Sie sind unser **Spitzenkandidat (m/w/d)**, wenn Sie eine neue berufliche Herausforderung in Vollzeit in **Direktvermittlung** suchen und folgende Aufgaben beherrschen:

- **Kundenbetreuung und -akquisition:**
 - Hierzu gehören die Betreuung und der Ausbau von Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden im Bereich Rechenzentren in der Region DACH
- **Technische Beratung:** Beratung von Kunden bei der Planung und Errichtung neuer Rechenzentren oder deren Weiterentwicklung & Modernisierung
- **Vertrieb:** Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Erreichung der Umsatzziele
- **Koordination und Unterstützung:** Koordination von Anfragen und Angeboten sowie Unterstützung des technischen Innendienstes
- **Teamwork:** Enge Zusammenarbeit mit internen Teams und Kollegen, sowie internationalen Partnern zum Ausbau dieser Geschäftsbereiche
- **Marktanalyse:** Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- **Projektverantwortung:** Übernahme der Projektverantwortung von der Erstberatung bis zum Abschluss
- **Netzwerkpflege:** Aufbau und Pflege von regionalen Geschäftspartnern, Multiplikatoren und Netzwerken

Dann sollten wir uns kennenlernen - denn wir haben da was für Sie!

Werden auch Sie Teil unserer **MitarbeiterLounge** [#milo](#)

Unser Wunschprofil:

Folgende Punkte sollten Sie im Gepäck haben:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen, Betriebswirtschaft, Bau-, Elektro-, Energie- oder Klimatechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte oder Dienstleistungen, idealerweise im Bereich TGA oder Rechenzentren
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung und Fähigkeit, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Freude an kundenindividuellen Lösungen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohes Engagement sowie eine zuverlässige, eigenverantwortliche und zielstrebige Arbeitsweise
- Kundenorientiertes Handeln, professionelles Auftreten und Verhandlungssicherheit
- Gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft und Flexibilität
- Kenntnisse im Bereich IT-Infrastrukturen / TGA sind wünschenswert

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Werden auch Sie Teil unserer **MitarbeiterLounge** [#milo](#)

Unser Profil:

Wir bieten:

- Direktvermittlung
- Netzwerkpartner aus Wirtschaft und Fachverbänden in der gesamten Bundesrepublik
- auf Wunsch Veröffentlichung Ihres Kompetenz-Profiles auf „milo-der Mitarbeiterlounge“
- kostenfreie individuelle und persönliche Beratung durch kompetente Ansprechpartner
- Betreuung vom Erstgespräch bis über die Vermittlung hinaus
- Branchen- und Fachexpertise
- attraktive Zukunftsperspektiven

Werden auch Sie Teil unserer **MitarbeiterLounge** [#miLo](#)

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Team Personalvermittlung

Geisweider Str. 4
57078 Siegen

Tel.: 0271 773455230

E-Mail: personalvermittlung@mitarbeiter-lounge.de

Werden auch Sie Teil unserer **MitarbeiterLounge** [#milo](#)

Abteilung(en): Finanzen und IT, Industrie

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Entgeltgruppe: nach Vereinbarung

[Impressum](#)

