

Wer wir sind:

Die [Dornseifer Personalmanagement GmbH](#) ist ein Familienunternehmen, dessen Erfolg auf Vertrauen und nachhaltige Zusammenarbeit begründet ist. Heute sind wir mit unseren Niederlassungen an **8 Standorten in 4 Bundesländern** vertreten.

Rund **500 Mitarbeitende** repräsentieren unsere Dienstleistungen bundes- und europaweit.

Du möchtest mehr über uns erfahren?

Dann besuche uns auf www.dornseifer-personal.de oder folge uns auf Facebook, LinkedIn und Instagram.

Werde auch du Teil der [#dornseifercrew](#)

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – B2B Logistik & Transport

(5084)

 Standort: Machern  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Was Sie erwarten können:

Wir bieten Ihnen die **Direktvermittlung zu unserem Partnerunternehmen** und damit den direkten Einstieg in ein **unbefristetes Arbeitsverhältnis**. Freuen Sie sich auf ein eigenverantwortliches und anspruchsvolles Aufgabengebiet, ein **attraktives Jahresgehalt** von 50.000 € brutto sowie eine **leistungsorientierte Vergütung mit Provisionen und Bonuszahlungen**. Auch ein **Firmenwagen** steht Ihnen für passende Vertriebspositionen zur Verfügung

Wir suchen Sie!

Sie suchen eine neue berufliche Herausforderung?

Getreu unserem Motto „**Zusammenbringen, was zusammenpasst**“ suchen wir genau Sie!

Für ein regionales Partnerunternehmen suchen wir **ab sofort** eine engagierte **Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – B2B Logistik & Transport zur Direktvermittlung**.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

Betreuung und Ausbau bestehender Kunden

- Du betreust bestehende Kunden partnerschaftlich und entwickelst die Geschäftsbeziehungen kontinuierlich weiter.
- Du erkennst zusätzliche Bedarfe und entwickelst daraus Cross- und Upselling-Potenziale.
- Du führst regelmäßige Kunden- und Entwicklungsgespräche.
- Du sorgst dafür, dass Kundenanfragen schnell aufgenommen und intern an die richtigen Ansprechpartner weitergeleitet werden.
- Du baust langfristige Beziehungen zu Entscheidern und relevanten Ansprechpartnern auf.

Neukundenakquise

- Du erkennst frühzeitig mögliche Probleme und entwickelst gemeinsam mit den zuständigen Fachbereichen Lösungen.
- Du identifizierst potenzielle Neukunden und entwickelst eigenständig neue Geschäftskontakte.
- Du recherchierst Unternehmen, Ansprechpartner und Marktpotenziale.
- Du baust aktiv neue Kundenbeziehungen auf – telefonisch, per E-Mail, persönlich und über weitere Vertriebskanäle.
- Du führst Erstgespräche und analysierst die Anforderungen potenzieller Kunden.
- Du präsentierst QSL und unsere Leistungen überzeugend und zielgruppengerecht.
- Du entwickelst aus Erstkontakten konkrete Vertriebschancen und führst diese konsequent bis zum Abschluss.

Markt- und Wettbewerbsanalyse

- Du beobachtest Entwicklungen im Logistik-, Transport- und Lebensmittelbereich.
- Du analysierst Markt- und Wettbewerbssituationen.
- Du identifizierst neue Branchen, Kundengruppen und Geschäftsfelder.
- Du bringst deine Erkenntnisse aktiv in unsere Vertriebsstrategie ein.
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Team neue Ansätze zur Kundengewinnung und Geschäftsentwicklung

Markt- und Wettbewerbsanalyse

- Du beobachtest Entwicklungen im Logistik-, Transport- und Lebensmittelbereich.
- Du analysierst Markt- und Wettbewerbssituationen.
- Du identifizierst neue Branchen, Kundengruppen und Geschäftsfelder.
- Du bringst deine Erkenntnisse aktiv in unsere Vertriebsstrategie ein.
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Team neue Ansätze zur Kundengewinnung und Geschäftsentwicklung

Zusammenarbeit mit internen Bereichen

- Disposition
- Operations
- Fuhrpark
- Qualitätsmanagement
- Controlling
- Einkauf
- Verwaltung und weitere Fachabteilungen

Attraktive Vergütung

- Leistungsgerechte Vergütung
- Attraktives Provisions- bzw. Bonussystem
- Beteiligung am Unternehmenserfolg abhängig von der Position und Zielerreichung
- Firmenwagen für entsprechende Vertriebspositionen, gegebenenfalls auch zur privaten Nutzung

Sie erkennen sich in diesem Aufgabenbereich wieder?

Dann **bewerben Sie sich jetzt** – wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Werden auch Sie Teil der [#dornseifercrew](#)

Ihre Skills:

Folgende Punkte sollten Sie im Gepäck haben:

- bereits Berufserfahrung im **Vertrieb, Außendienst, Key Account Management oder Business Development** gesammelt

- idealerweise Erfahrung in der **Logistik-, Speditions-, Transport- oder Lebensmittelbranche** mitbringen
- Spaß an der aktiven Neukundenakquise haben
- gerne auf Menschen zugehen und keine Scheu vor Erstkontakten
- über ein überzeugendes und professionelles Auftreten verfügen
- ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse besitzen
- sicher und souverän verhandeln
- wirtschaftliche Zusammenhänge verstehen
- zielorientiert arbeiten und Ihre Vertriebsziele konsequent verfolgen
- selbstständig arbeiten und gleichzeitig ein Teamplayer sein
- zuverlässig, strukturiert und verbindlich sein
- auch bei anspruchsvollen Kundengesprächen den Überblick behalten
- Englisch in Wort fließend

Quereinstieg willkommen!

Sie kommen nicht direkt aus der Logistik, haben aber bereits Erfahrung im Vertrieb?

Dann möchten wir Sie ebenfalls kennenlernen.

Besonders interessant sind Bewerberinnen und Bewerber mit Erfahrung aus Bereichen wie:

- B2B-Vertrieb
- Außendienst
- Spedition
- Transport
- Kontraktlogistik
- Lebensmittelhandel
- Großhandel
- Industrie
- Dienstleistungsvertrieb
- Key Account Management

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen:

- Direktvermittlung
- Netzwerkpartner aus Wirtschaft und Fachverbänden in der gesamten Bundesrepublik
- auf Wunsch Veröffentlichung Ihres Kompetenz-Profiles auf „milo-der Mitarbeiterlounge“
- kostenfreie individuelle und persönliche Beratung durch kompetente Ansprechpartner
- Betreuung vom Erstgespräch bis über die Vermittlung hinaus
- Branchen- und Fachexpertise
- attraktive Zukunftsperspektiven

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Werden auch Sie Teil unserer Mitarbeiter-Lounge [#milo](#)

Unser Standort in Leipzig:

Team Leipzig

Lindenthaler Straße 55
04155 Leipzig

Tel.: 0341 4626800

E-Mail: milo-leipzig@dornseifer-personal.de

Werde auch du Teil der [#dornseifercrew](#)

Abteilung(en): Logistik

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Entgeltgruppe: 50.000 Jahresbrutto

[Impressum](#)